

En kallelse till årsmöte medan konjunkturen tycks dala allt längre ner kan bemötas på olika sätt. Har företagen mycket att stå i – då har de inte tid med några möten. Har man för lite att göra, då "har man inte råd just nu". Med tanke på antalet företag som deltog i Geotecs årsstämma i Uppsala nästista helgen i november måste marknads-läget betecknas som "relativt lagom bra".

Utöver själva stämmoförhandlingarna bjöd mötet på korta föredrag av några speciellt inbjudna gäster.

Starkt Geotec satsar framåt



Vissa ger järnet vid riggen, andra även vid mikrofonen. Bo Berglund från RM Borning AB sjunger så vinglasen darrar, medan Sören Boström (Mora Brunnsborning AB) assisterar med tidstrogen schwung.

Bibehållen inröstning

Genom åren har Geotec byggt upp en stabil medlemskår. Förfarandet med inröstning av nya medlemmar har hittills fungerat väl då det har kunnat upprätthålla de kvalitetskrav som Geotec alltid ställt på sina medlemmar.

Liksom många andra liknande organisationer har Geotec alltid haft inträdesavgift som fastställs på årsmötena (f n 60 000 kr). Beloppet har av flera potentiella medlemmar upplevts som högt.

Efter en längre diskussion blev de flesta övertygade om behovet att underlätta för presumtiva medlemmar att komma in i organisationen.

Uppdelad inträdesavgift

Stämman beslutade därför att nya medlemmar får dela upp betalningen i tre betalningsomgångar à 20 000 kr att betala under medlemskapets tre första år. De företag som av någon anledning väljer att lämna organisationen efter ett eller två år, kommer inte att behöva betala det resterande beloppet. Med detta

beslut hoppas man sänka inträdesröskeln för betydligt fler duktiga borrentreprenörer. Oavsett åsikterna om hur inträdesavgifterna skall hanteras, var alla närvarande överens om att ökning av antalet medlemmar är en av de viktigaste frågorna för Geotec som branschorganisation.

Olika typer av medlemskap

Geotecs stadgar erbjuder två olika typer av medlemskap. Svenska företag som bedriver aktiv borrningsverksamhet kan bli s k A-medlemmar, vilket medför full rösträtt.

Ett s.k. B-medlemskap kan förvärfvas av företag som inte bedriver någon borrningsverksamhet men har något av medlemsföretagen som sin huvudsakliga samarbetspartner - det kan exempelvis röra sig om pumpinstallatörer eller konsultbolag. Även utländska borrningsföretag kan bli B-medlemmar.

Två nya medlemmar

Under mötet i Uppsala valdes två nya medlemsföretag in – ett i vardera medlemsgrupp: **Kristianstad Water AB** och **Skånska Energi AB**.

Det förstnämnda företaget är ett relativt nystartat sådant som drivs av en erfaren borrarare och pumpinstallatör Kenneth Nilsson. Kenneth har drygt 19 års yrkeserfarenhet, främst av anläggning av grusfilter- och formationsfilterbrunnar. Företagets inriktning är renovering av gamla brunnar (allt ifrån spetsar till brunnar upp till 800mm), provborringar med 2"-rör samt utbyte och installation av nya pumpar. Företagets andre delägare, Jonas Folkeson, driver ett ventilationsföretag med 14 anställda.

Skånska Energi AB har en betydligt längre historia bakom sig. Företaget etablerades för drygt 90 år sedan – idag levererar man el och energi till såväl privatkunder som företag. De senaste åren har man främst expanderat på företagssidan.

Företagets huvudkontoret ligger i Södra Sandby (någon mil från Lund) och kunderna finns främst inom 5-6 mils avstånd. Sedan några år tillbaka agerar Skånska Energi även på riksplenet.

För att utöka och komplettera verksamheten har man för något år sedan köpt ett borrhingsföretag och bildat Skånska Energi Boring AB. Som delägare och anställda i borrhingsbolaget ingår Tomas Kullgren, Alf Andersson och Jimmy Hallberg - samtliga tre med flerårig erfarenhet av borrentreprenörsbranschen.

Stärkt marknadsläge

Det gångna året kan utan vidare beskrivas som Geotecs starkaste vad gäller marknadsföringen. Man har satsat på både redaktionellt material och annonsering i media relevanta för energibranschen samt fastighetsmarknaden.

Genom flitig information till de viktigaste svenska tidningarna, artiklar och debattinlägg har Geotec fått många att intressera sig för energifrågan i allmänhet och geoenergi i synnerhet.

Den starkaste enskilda satsningen genomfördes i våras

då Geotec anordnade ett hel-dagsseminarium om geoenergi med deltagande av landets främsta auktoriteter inom området.

VD:n Johan Barth har i sin verksamhetsberättelse påpekat att Geotec har blivit den enda organisation som driver geoenergifrågorna i Sverige. Det är därför inte förvånande att man under det kommande året vill satsa ännu mer på just information om geoenergi riktad både till allmänheten och till större presumtiva kunder.

Tung historia på lätt sätt

Den offentliga delen av Geotecs årsstämma denna fredag eftermiddag ägnades åt både företagspresentationer och mer underhållande, dock inte mindre faktaspäckat, besök i Uppsalas berömda domkyrka.

Extra tyngd åt historierna bidrog Jan Erik Snaar från SGU, när han riktade geotecnarnas uppmärksamhet på domkyrkans byggmaterial med dess unika kännetecken och ursprungsmärken. Man skulle kanske kunna säga att borrhölet har fått sig en bra skopa av Domkyrkans tyngsta historia.

Vem blir årets leverantör?

Årsstämman beslutade att Geotec årligen skall utse en "årets leverantör". Medlemsföretagen skall nominera och priskommittén bestående av styrelsemedlemmarna skall välja ut en av de föreslagna leverantörerna som skall hedras. Kriterierna och priset kommer att fastställas inom de närmaste månaderna.

Verksamhetsberättelse på webben

Slutligen kan det nämnas att Geotecs verksamhetsberättelse för 2007/2008 kan läsas på Geotecs webbplats www.geotec.se (se under Branschsidor).

Nästa Geotecmöte blir det först till våren nästa år – och då blir det leverantörernas tur!

Henryk Rozenberg



Geotecs nya medlemmar passade på att delta i årstämman direkt efter inval. Stående (fr. vänster): Jimmy Hallberg, Mikael Olsson och Tomas Kullgren - från Skånska Energi AB. Knästående: Kenneth Nilsson, Kristianstad Water AB.

Effektiv tätning av borrade vattenbrunnar

Tätningssats för 5,5"	290,-
Tätningssats för 4,5"	270,-
Endast cementpatroner inkl. acc.flaska	145,-

Nordisk Cementteknik, tel. 0293-500 85, 070-207 70 72, e-post: info@nct.se
www.nct.se